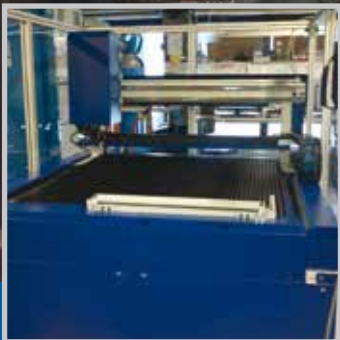


SEGER

news

1/13



Alihankinta Suomessa tärkeässä roolissa
Johtamis- ja laatu järjestelmät seuranta-auditoitu
Korkoriskeiltä suojautumisesta
H-luokan SM-kisat Uudessakaupungissa
Katsaus Seger Oy:n alkuvuoden 2013 tapahtumiin



”Kilpailukyvyistä huolehtiminen on avainasemassa”.

Alihankinta Suomessa tärkeässä roolissa

Maailmantalous on kasvanut viimeaikoina ennakoitua hitaammin. Euroopan talouden ollessa edelleen jo pitempään jatkuneessa taantumassa, ei Kiinan ja muiden kehittyvien markkinoiden kasvu ole jaksanut vaikuttaa maailmantalouden kasvuun samalla voimalla kuin ennen.

EU-alueen talouskehitys on ollut viime vuosina eri alueiden välillä epäyhtenäistä. Tuotanto on vähentynyt eniten Kreikassa, Italiassa, Espanjassa, Portugalissa ja Suomessa. Tuotanto on kasvanut eniten EU:n itäisillä alueilla ja pysynyt ennallaan mm. Saksassa, Itävallassa, Alankomaissa ja Tanskassa.

Maailmantalouden positiivisena asiana voidaan pitää Yhdysvalloissa teollisuustuotannon olleen kasvusuunnassa yhtäjaksoisesti jo neljän vuoden ajan. Myös Yhdysvaltojen asuntomarkkinat ovat elpyneet. Jaksako Yhdysvallat vetää EU:n kasvu-uralle, jää nähtäväksi.

Suomen vaikea tilanne näkyy erityisesti vientiteollisuuden laskusuhteesta, joka johtuu useiden tahojen mielestä kilpailukyyn puutteesta. Tämä ajaa yrityksiä pohtimaan suurempia ratkaisuja. Tästä hyvänä esimerkkinä on Nokian päätös myydä matkapuhelinliiketoimintansa Microsoftille. STX ajaa alas Rauman telakan. Myös Metso on hajauttamassa toimintansa kahteen yhtiöön ja ”uusi” Valmet näkee päänvalon.

Mikään ei ole ikuista. Vanhat menestystarinat loppuvat uusien tieltä. Olennaista on olla tietoinen uusista mahdollisuuksista ja tarttua niihin.

Alihankinta seuraa suhdanteita päähankkijoidensa tavoin. Vaikeat ajat ovat avanneet ”ostajan markkinat”. Näillä markkinoilla pärjäävät kilpailukykyiset yritykset, jotka ovat muutoksissa nopealiikkeisiä, joiden toiminnot ovat hallinnassa ja talous on kunnossa.

Teknologia-teollisuudessa on n. 300 000 työntekijää, joista alihankintayrityksissä työskentelee noin puolet. Sen liikevaihdosta kolmannes tulee alihankintayrityksistä. Alihankintateollisuus ja sen verkostojen toiminta on avainasemassa teknologia-teollisuuden menestymiselle Suomessa. Suuryritykset ja alihankintateollisuus tarvitsevat toisiaan jos aikovat menestyä vientiponnistuksissaan.

Työllisyyden kannalta alihankintayrityksillä on sitäkin suurempi merkitys, koska niillä ovat yleensä työvoimavaltaiset prosessit. Siksi on erittäin tärkeää miten työvoimakustannukset ja yritystason kilpailukyky kehittyvät. Jos kilpailukyky ei riitä on vaarana alihankintaverkoston heikentyminen ulkomaisen alihankinnan lisääntyessä. Työn alla olevalla keskitetyllä maltillisella tuloratkaisulla voisimme muuttaman vuoden kuluessa parantaa asemaamme kilpailussa.

Suomi on Maailman talousfoorumin mitareilla maailman kolmanneksi kilpailukykyisin maa Sveitsin ja Singaporen jälkeen. Talousfoorumin mukaan moni asia on Suomessa paremmin kuin missään muualla. Sellaisia asioita ovat muun muassa terveydenhuolto, koulut ja julkisten instituutioiden läpinäkyvyys. Nämä eivät kuitenkaan riitä perusteeksi pääosissa hankintapäätöksistä, joissa hinta, laatu ja toimitusvarmuus ovat ykkösprioriteetteissa.

Meillä Segerillä on rauhallisen alkuvuoden jälkeen kesän aikana virinnyt merkkejä markkinoiden elpymisestä. Toivottavasti tilanne jatkuu pitkäkestoisena, eikä kyseessä ole vain varastojen hienosäätö todellista nousua odotellessa.

Lasse Vainio
toimitusjohtaja

Important role of sub-contracting in Finland

The world economy has grown less than expected. The recession in Europe still continues and the impact of China and other developing markets has not been as strong as previously.

The development has not been unanimous in EU-countries – in Greece, Italy, Spain, Portugal and Finland the production has decreased most when the production has increased in the eastern part of EU and stayed stable in Germany, Austria, Netherlands and Denmark. Positive fact in the world economy is that US economy has been growing for the past four years – it remains to be seen if that helps EU to recover.

In Finland especially export industries are suffering of low conjunction, many think this is due to lack of competitiveness. Good examples are Nokia's decision to sell mobile phones to Microsoft and STX ship yard's future in Rauma. Also Metso will be divided in two – new Valmet will be born. Nothing lives forever! Old success stories

will reach their end and new will be born. Important is to be aware of the possibilities and grab into them.

Sub-contracting companies follow the conjunctions as well. In these markets the companies that are competitive and flexible, and whose economy is in balance, will survive. One third of the turnover in technology industries will generate from sub-contracting industries. These companies are a key factor in the success of whole industry in Finland. Large companies and sub-contracting companies need each other to succeed in exports.

When it concerns employment the sub-contracting companies have a significant meaning because their processes require manual labor. This is why it is important how the labor costs and company's competitiveness develop. When that development is concerned the present discussions on collective agreement have a vital impact on the competitiveness for the next few years.

When compared the competitiveness Finland is third after Switzerland and Singapore. Factors like healthcare, education and public institutions are better than anywhere else according to the World Economic Forum. Thus those cannot be the basis for purchase decisions, where the price, quality and delivery precision are in the head role.

At Seger after the calm first half of this year there are signs of the recovering markets. We just hope that this is the sign of long term recovery.

Lasse Vainio,
Chairman & CEO

JALAS® 3045 FortyFive

JALAS® 3055 FiftyFive

STREET
COLLECTION

info@ejendals.fi
www.ejendals.com

jalas
by ejendals

Follow-up audit of the management and quality systems

Ever since the beginning Seger Oy's management and quality systems have been based on international standards and been audited annually. This management system is the back bone of our systems. This is the basis for competitive quality, delivery accuracy and cost level.

Our management system is based on the following standards:

- ISO 9001:2008 – metal work and assemblies for industries
- ISO/TS16949:2009 – manufacturing sheet metal brackets, body reinforcements and assemblies (exclusion: 7.3 product design)
- ISO 14001:2004 – manufacture of sheet metal parts, components, assemblies and integration for industry

The certificates are valid for three years subject to passing the annual follow-up audits. The preset certificates are dated in 2011, so that means the next year we have to re-new them – then the audit will be extremely thorough. The audits are carried out by an external, accredited third party, in our case it is DNV, which is one of the most valued companies in this field.

This year's follow-up audit was done in September during four days giving a quite covering view to our functions. The results showed that the systems work, some homework to do and naturally thoughts and guidelines to further develop our systems.

Johtamis- ja laatuja järjestelmät seuranta-auditoitu

Auditointia suorittamassa Lead Auditor Juha Koivuniemi (oik.) ja laaturapäälikkö Jyrki Leino sekä Janita Päivärinta.

Seger Oy:llä on toimintansa alkuajoista alkaen ollut käytössä monipuolinen johtamisjärjestelmä. Se pohjautuu kansainvälisiin standardeihin ja sitä auditoidaan vuosittain. Johtamisjärjestelmä on yrityksen toiminnan ”selkäranka”. Se on yhteinen malli, jonka mukaisesti toimimalla olemme saavuttaneet kilpailukykyisen laadun, toimitusvarmuuden ja kustannustason.

Sertifikaatit ovat voimassa kolme vuotta, edellyttäen, että toiminta läpäisee vuosittaiset seuranta-auditit. Sertifikaattien uusinnat tapahtuvat joka neljäs vuosi, jolloin auditoinnit ovat varsin perusteelliset. Nykyiset sertifikaatit ovat vuodelta 2011. Näin ollen sertifikaattien uusimiset ovat edessä 2014. Auditoinnit tehdään akreditoitun, kolmannen osapuolen toimesta. Meidän osaltamme auditoinnit on suorittanut ja sertifikaatit myöntänyt DNV, joka on kansainvälisesti eräs arvostetuimmista alan yrityksistä.

Tämän vuoden seuranta-audit suoritettiin syyskuussa. Se suoritettiin neljän työpäivän aikana ja antaen varsin kattavan tilannekuvan toiminnasta. Tuloksena saatiin varmuus järjestelmien toiminnasta, ”kotiläksyjä” suoritettaviksi sekä luonnollisesti ajatuksia ja suuntaviivoja toimenpiteiksi toimintatapojen edelleen kehittämiseksi.

Seger Oy:n johtamis- järjestelmä perustuu standardeihin:

- ISO 9001:2008
Metallityöt ja kokoonpanot teollisuuden tarpeisiin.
- ISO/TS 16949:2009
Manufacturing of sheet metal brackets, body reinforcements, and assemblies (exclusion: 7.3 product design)
- ISO 14001:2004
Manufacture of sheet metal parts, components, assemblies, and integration for industry



KIINNITYSTARVIKKEET
HYLLYTYSPALVELU

BUEFAB
FINLAND OY

Hakkilankaari 2 01380 VANTAA
Puh. 020 7931 200 Fax. 020 7931 201
E-mail. myynti@bufab.com
www.bufab.com

Korkoriskiltä suojautumisesta

Euroalueen piristynyt talous, kasvaneet koronnoosuodotukset ja ylimääräisen likviditeetin vähentyminen pitävät tätä kirjoitettaessa pidemmät euribor-korot lievässä nousupaineessa. Korkosuojausten tasonmuutos on luonnollisesti myös ylöspäin. Suojaaminen ei suinkaan ole käynyt liian kalliiksi, vaan tarve paremminkin voimistuu.

Korkoriskin hallinta tukee yrityksen toiminnallisten tavoitteiden saavuttamista pitkällä aikavälillä. Maksuvalmiuden hoito helpottuu, kasvavien ja tulosvaihtelu pienenee ja toiminnan ennustettavuus paranee. Suojaamistavoitteena ei tulisi olla korkokulujen absoluuttinen minimointi ja vain lyhyen aikavälin korkokustannusten seuraaminen.

Korkosuojaukset eivät ole arkipäivää vain suuryritysten liiketoiminnassa. Nykyään niitä käyttävät myös yhä useammat pk-yritykset, ainakin rahoitussopimustensa yhteydessä. Asuntolainanottajatkin tuntevat tavallisimmat käsitteet – korkokaton ja koronvaihtosopimuksen.

Yksi yleisimmistä suojausmalleista on ”korkoputki”. Useimmiten se kytketään todelliseen luottoon ja luoton ehdot sovitetaan korkoputken mukaisesti. Näin suojaus on luoton ominaisuus eikä vaadi erillistä johdannaissopimusta. Korkoputki on helppokäsitteinen ja sen avulla maksimi- ja minimikorkokassavirrat ovat koko sopimusajan tiedossa.

Korkoputki antaa täydellisen suojan koronnoosuja vastaan ja maksimikorko tiedossa koko sopimusajan. Sopimus on tekoehdellään ”nollakustanteinen” eli suojauksen tekemisestä ei veloiteta maksua. Korkojen laskun mahdollinen hyöty rajoittuu tässä lattiatasoon mutta matalien korkojen aikana maallikkokin panee tälle ominaisuudelle vähemmän painoa.

Kun korkokatto ja –lattia asetetaan samaan tasoon, suojaussopimusasiakas maksaa kiinteää korkoa. Jos sopimus halutaan tai joudutaan purkamaan kesken sopimusajan, asiakasta hyvitetään tai veloitetaan sopimuksen senhetkisen markkina-arvon mukaisesti.

Juha-Pekka Nieminen
toimitusjohtaja
Lounaisrannikon Osuuspankki



About minimizing the interest risks

The improving economy in the EU-area, increasing expectations for higher interest rates and decreasing extra liquidity give pressure to higher long term Euribor-rates. Naturally the level change of the interest is upwards. Minimizing the risks has not been too expensive, more or less the need

is getting stronger.

Managing the interest risks supports the company's operational goals on the long run. The financial markets can offer also small companies possibilities to minimize the risks as a part of their finance agreements. This kind of an agreement

gives full protection during the agreement period for higher interests and you know the maximum interest all the time.

Juha-Pekka Nieminen
Managing Director
Lounaisrannikon Osuuspankki



H-luokan SM-kisat Uudessakaupungissa

100 purjehtijaa ja 33 venettä

Elo-syyskuun vaihteessa Uudenkaupungin purjehdusseura järjesti H-veneiden SM-kilpailut. Osallistuvien veneiden lukumäärä yllätti järjestäjät positiivisesti ja 33:sta kilpailleesta veneestä yhteensä yhdeksän purjehti Uudenkaupungin purjehdusseuran lipun alla. Hyvä ja pitkäjänteinen työ mitä Uudessakaupungissa on tehty H-venepurjehduksen eteen, tuottaa näin hienoa tulosta.

Kilpailu purjehdittiin kolmipäiväisenä ja kaikki kahdeksan suunniteltua lähtöä saatiin toteutettua – joskin tällaisen ison yksityyppiluokan kyseessä ollen tuli uusintalähtöjäkin muutamia, koska välillä lähes koko H-veneiden rivistö, eli ”fliitti”, oli jo noussut lähtöviivan yli ennen varsinaista lähtöä ja tästähän seurasi sitten uusintalähtöjä.

Purjehdusolosuhteet vaihtelivat huomattavasti. Kahtena ensimmäisenä päivänä tuulen voimakkuus ja suunta vaihtelivat – voimakkuus 1-10 m/s ja päätöspäivänä sunnuntaina tuuli puhalsi kovimmillaan jo 15 m/s. Vaihtelevat olosuhteet tekivät kilpailusta taktisesti mielenkiintoisen sekä fyysisesti haastavan – kovaa hengäsmistä laidan yli veneen oikaisemiseksi nähtiin melkein kaikissa veneissä ja kaiken ikäisten purjehtijoiden toimesta. Samoin tiukat

kilpailutilanteet, manööverit, purjeiden nostot ja laskut radalla vastasivat kunnan urheilua, eikä mustelmiltakaan välttytty.

Kilpailupäivän jälkeen purjehdittiin Uudenkaupungin Pakkahuoneen rantaan, joka toimi myös virallisena kilpailusatanana. Iltaohjelmassa oli perinteisen päivän purjehduksen läpikäymisen, saunomisen ja syömisestä lisäksi mm. järjestettyjä illanviettoja mm. Pursiseuran paviljongilla ja ravintola Kahvelissa.

Suomenmestarit

Suomen mestaruuteen purjehti BMW-veneellä LPS:n Markku Karjalainen, miehistönään Vesa Luhtanen ja Jukka Karjalainen. Hopealle purjehti Jyrki Lindström, Pekka Honkavaara ja Rasmus Lindström President-veneellä. Juhani Seppä, Erik Särämäkari ja Jarkko Laine purjehtivat Sini X-veneellä pronssille.

Parhaiten Uusikaupunkilaisveneistä purjehtivat: Roxanne - Henri Jefimoff, Taneli Kuisma ja Teppo Kuisma sijalle seitsemän ja Viola - Matti Rouhiainen, Timo Tammi ja Roni Saksi, sijoituivat yhdeksänneksi.

Seppo Ylä-Himanka



Junnut harjoittelevat tulevia koitoksia varten.

*-----
Juniors practice for future.*

*About 100 sailors and 33 H-boats
competing for the Finnish championships
in Uusikaupunki*

Uusikaupunki yacht Club was responsible for arranging the competition for H-boats. The number of boats competing was surprisingly high – out of 33 boats nine were home club members! This was a three day race including eight starts. The sailing conditions varied from day to day, the wind between 1 to 10 m/s and the last day even 15 m/s. These kind of conditions made it tactically interesting and physically challenging. Also tough race, change of sails required real sportsmanship and you couldn't avoid bruises.

The Finnish championship was won by Markku Karjalainen of LPS – cast Vesa Luhtanen and Jukka Karjalainen, silver taken by Jyrki Lindström – cast Pekka Honkavaara and Rasmus Lindström and bronze by Juhani Seppä – cast Erik Särämäkari and Jarkko Laine.

The best Uusikaupunki teams were Henri Jefimoff, Taneli Kuisma and Teppo Kuisma, and Matti Rouhiainen, Timo Tammi and Roni Saksi.

Seppo Ylä-Himanka



Katsaus

Seger Oy:n alkuvuoden 2013 tapahtumiin

▶ Paula Vainio paistattelee päivää Maarianhaminassa lauttaa odotellessa.



▶▶ Alumiinia valmiina tuotantoon.



◀ Automaattipuristinlinjoilla syntyvät suursarjatuotteet laadukkaasti.

▶ Jouni Huutola (oik.) jäi eläkkeelle 31.5.2013. Mukana kahvilla valmistuspäällikkö Tommi Sarkki.



▶▶ Kierteytyksen automaatioon on panostettu.



◀ Näkymä golf-kentältä aamulla klo 6.30.

▶ Toimiston sadevesikaivon uusinta vaikutti toimintaympäristöön.



▶▶ Golf on ollut taas tänä kesänä suosittu kuntoilumuoto.



◀ Dimecon syöttölaitteet ovat asennuksessa neljään automaattipuristinlinjaan.

◀ Automaattipuristinlinjoille on panostettu huipputekniikkaa.

▶ Saaristolaisveneitä Kustavin Parattulassa juhannuksena.



▶▶ Trukkikalusto on vahvistunut 2,5 tn BT:llä.



◀ Työkalujen korkeuden standardointi vaati puristimien apulasoja.

▶ UGK bägilätkä 2013.



▶▶ Fisker työkalut odottelevat tuotannon uudelleen aloittamista.



◀ 33 H-venettä SM-kisojen lähtökahinoissa.

JOUSTOA JA TEHOKKUUTTA TUOTANTOON



www.begroup.fi



BE GROUP
BE STRONGER WITH BE

SEGER
TECHNOLOGIES

Tämä on Seger Oy:n sidosryhmälehti,
joka ilmestyy kaksi kertaa vuodessa.

Lehden toimitus: Lasse Vainio
Paula Vainio
Taitto: Noora Kontinen (Grafesko)
Painopaikka: Euraprint

www.segertech.com