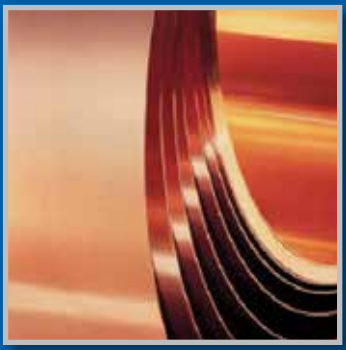
SEGER news

2/14



Euro heikkenee – kääntyykö talous kasvuun
Metallcenter to be no. 1
Ansiokkaasti, sitoutuneesti ja pitkäjänteisesti
OP-Private - paikallista palvelua
Korihait myötätuulessa
Kuinka me toimimme ja palvelemme – Wilson Tool
Katsaus Seger Oyn loppuvuoden 2014 tapahtumiin

Euro heikkenee - kääntyykö talous kasvuun?

”Seger Oy:lle kulunut vuosi oli liikevaihdollisesti sen historian toiseksi suurin. Myynti kasvoikin yli 20% edelliseen vuoteen verrattuna”.

Maailman kasvuveturit löytyvät edelleen kaukoidästä vaikka kasvuprosentit pienenemään päin ovatkin. USA on myös päässyt vakaaseen talouden kasvuun, vaikka Aasiaan verraten kasvu onkin vaatimatonta.

Euroopan kasvukehitys on ollut vuoden 2014 loppuun asti hyvin vaatimatonta. Euroopan keskuspankki on lisännyt valmiuksiaan tukea kasvukehitystä, mutta konkreettista vaikutusta ei ole vielä nähty. Euroopassa heikompien maiden tilanne on lievästi parantunut samalla kun vahvalta ”näyttänyt” Saksan talouden elpyminen on hidastunut vaikuttaen Euroopan kokonaiskuvaa heikentäen. Kysynnän vähetessä ja toisaalta tarjonnan lisääntyessä öljyn hinta on merkittävästi alentunut. Kuka olisi uskonut barrellin öljyä maksavan alle 50 USD oltuaan juuri vuosikausia 110 USD:n tasossa. Öljyn hinnan dramaattinen lasku piristää taloutta erityisesti öljyä tuovissa maissa kuten Kiinanssa ja Intiassa.

Talouskasvu EU:ssa ja Japanissa jää 2014 noin 1%:iin. Venäjän talouskasvu on tyrehtynyt ja muuttuu negatiiviseksi öljyn hinnan romahtamisen, Ukrainan kriisin ja lännen pakotteiden takia. Pakotteet vaikuttavat useiden EU-maiden vientiin Venäjälle. Näistä syistä epävarmuus jatkunee Euroopan taloudessa pitkään myös alkavana vuonna.

Parhaiten EU-maista ovat menestyneet EMU:n ulkopuoliset maat kuten Iso-Britannia ja Ruotsi. Heikoimpien maiden listalla ovat Suomen lisäksi Kreikka ja Italia.

Jatkon osalta positiivista odotusta kuitenkin luo se, että teollisuuden tilauskannan kasvu on ollut + merkkinen nyt lähes vuoden verraten kuukausittain edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan.

Suomen menestymiseen ovat vaikuttaneet monet ulkoiset tekijät. Tällä hetkellä voimakkaasti heikentyvää Euroa on odotettu apuun jo pitemmän aikaa. Moni näkee nyt viennin kasvun olevan alkamassa. Mitalilla on toki kääntöpuolensa. Euroalueen ulkopuolelta muilla valuutoilla ostettaessa kaikki on tietysti kalliimpaa. Euro on nyt devalvoitunut yli viidenneksen arvostaan ja on suunnilleen samassa kurssissa USD:hen verraten kuin Euron aloittaessa valuuttana 1999. Dollariin sidottu Kiinan valuutta juan on vahvistunut Euroon nähden vastaavasti ja helpottaa näin Euroalueen kilpailukykyä.

Viennin elpyminen ei auta välittömästi Suomen tilanteessa vaan se alkaa näkyää viiveellä työllisyystilanteessa. Kehityksen suunnan voi kuitenkin piankin todeta muuttuneen.

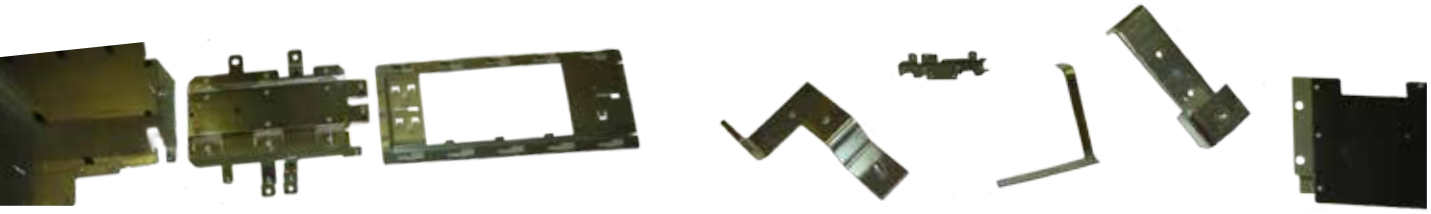
Suomi kaipaisikin kipeästi talouden rakenteita korjaavia päätöksiä. Julkisen talouden epätasapainon ja yritysten kilpailukyvyn ohella pitää kyetä varautumaan esimerkiksi ikääntyvän väestön tuomiin tarpeisiin.

Oma toimintasektorimme metalliteollisuus on kasvattanut tilauskantaansa viimeisen vuoden aikana eniten. Voimakkaasti vientivetoisena sen voi ennakoida hyötyvän merkittävästi Euron arvon heikkenemisestä. Toki se tekee sitä koko EU:n alueella.

Seger Oy:lle kulunut vuosi oli liikevaihdollisesti sen historian toiseksi suurin. Myynti kasvoikin yli 20% edelliseen vuoteen verrattuna. Se on hyvä todiste kilpailukyvystämme kireillä markkinoilla. Olemme investoineet uuteen tekniikkaan ja tehokkuuteen. Sen kautta kasvaneella kapasiteetillamme niin CNC-levytöissä kuin puristinpuolellakin aiomme kasvattaa omia markkinaosuuksiamme jatkossakin.

Suomella ja EU:lla on erinomainen mahdollisuus kääntää talous kasvuun. Ongelmatonta se ei tule olemaan, mutta edellytykset ja näkymät ovat nyt parhaat pitkään aikaan.

Lasse Vainio
toimitusjohtaja



Euro is weakened - shall the economy turn its course up-wards?

Even though the growth percentage is decreasing, the world's growth is still in the Fareast. Also the US economy is growing even though when compared to Asia, the growth is moderate.

By the end of 2014 in Europe the growth has been minimal and even though European Central Bank has supported the growth no concrete signs have been seen. In Europe the weak countries have shown some positive signs but at the same time the strong economy in Germany has slowed down. The oil price has sunk significantly when demand has gone down and supply increased. Who would have believed that the price for a barrel would go down from 110 USD to less than 50 USD.

In 2014 the economy growth in EU and Japan is about 1% and the Russian economy has stopped growing and will be negative due to the present oil price, Ukraine crisis and the western pressure against Russia. The EU countries outside EMU such as Great Britain and Sweden have been most successful, the less successful being Finland, Greece and Italy.

In Finland we desperately need decisions to correct the economic structures; we have to be prepared to the unbalanced public economy and private sector's competitiveness, but also other aspects such as to needs of increasing number of elderly people.

In our field of industry the order base has grown most. The Finnish metal industry relaying on exports will enjoy the weakened EURO. On the other hand this will happen in the whole EU area.

For Seger Oy the past year was the second best when the turnover is concerned and compared to the previous year more than 20%! That should prove our competitiveness in the tight markets. We've invested in new techniques and efficiency - that should increase our capacity both in CNC and presses – helping us to gain more of the market share.

Finland and EU both can expect the growth in economy. It will not happen without any problems but the prospects are better than for a long time.

Lasse Vainio,
Chairman & CEO

"For Seger Oy the past year was the second best when the turnover is concerned and compared to the previous year more than 20%!".

Metallcenter to be no.1

Metallcenter Finland Oy:n kehityskaari on ollut mielenkiintoinen. Yritys aloitti toimintansa syksyllä 2008 juuri kun finanssikriisi ravisteli maailmaa ja suhdanteet synkkenivät. Seitsemän vuoden aikana Metallcenter on kasvanut yhdeksän hengen tehokkaaksi ja palveluorientoituneeksi metallitukkukaupaksi.

Metallcenter toimii kupari- ja messinkimateriaalien parissa ja myy niitä metalli- ja konepajateollisuuteen. Tuotevalikoimaan kuuluvat mm. latat, levyt, tangot, nauhat, profiilit, putket ja harkot.

Yritys kuuluu pohjoismaiseen Alumeco-konserniin, jonka päämaja sijaitsee Odensessa, Tanskassa. Perheyritystaustainen emoyhtiö takaa asiakaslähtöisen ajattelutavan kaupankäyntiin, jossa korostuu toimitusvarmuus sekä luotettavuus yhdistettynä tehokkaaseen ja kilpailukykyiseen organisaatioon.

Metallcenter tekee tiivistä yhteistyötä sisaryrityksensä Alumeco Finland Oy:n kanssa ja näillä kahdella yrityksellä onkin yhteiset toimitilat ja varasto Turun Metsämäessä. Viime vuodet ovat olleet kiireisiä ja menestyksekkäitä. Siitä kertoo myös jo toinen valmistuva laajennus varastoon, edellisen valmistuttua vuoden 2012 alussa. Nykyisen laajennuksen ollessa valmis tilaa on yhteensä 4100 m².

Metallcenterin ydinajatuksena on toimia yhteistyökumppanina asiakkailleen ja yhdessä asiakkaiden kanssa parantaa ja tehostaa toimitusketjua niin hintojen kuin toimitusaikojenkin suhteen. Yritys on tehnyt pitkään kestänyttä yhteistyötä usean asiakkaan kanssa ja nämä asiakkaat ovatkin yrityksen toiminnan kivijalka.

Metallcenter Finland Oy:n toimitusjohtaja Jari Nurminen kuvailee alaa seuraavasti:

”Nopeasti muuttuvassa maailmassa ja Aasian halpavalmistuksen puristuksessa ala on erittäin haasteellinen. Voimakkaasti muuttuvat raaka-ainehinnat antavat lisähaasteen koko kuparimetallisektorille.

Toimimalla kotimaisten sekä suurimpien eurooppalaisten toimittajien kanssa olemme kuitenkin pystyneet pitämään joustavuuden ja kustannusrakenteen kilpailukykyisellä tasolla.

Kehitämme prosesseja jatkuvasti, tiiviissä yhteistyössä asiakkaidemme ja toimittajiemme kanssa. Tällä tavalla olemme omalta osaltamme turvaamassa suomalaisen teollisuuden kilpailukykyistä raaka-aineen saantia, joka osaltaan edistää meille niin tärkeää vientikauppaa.”

“Voimakkaasti muuttuvat raaka-ainemarkkinat antavat lisähaasteen koko kuparisektorille”

Metallcenter Finland Oy has started in the metal wholesale business in autumn 2008, as the financial crisis shook the world. From that moment on the company has grown into an efficient and service oriented wholesaler with nine professional employees.

Metallcenter is focused on copper and brass alloys and provides them in many shapes and forms: flat bar, sheet, coil, bar, profile and ingot among others. The company is a part of a Nordic group called Alumeco, with headquarters in Odense, Denmark. Metallcenter works very closely together with Alumeco Finland Oy and they have joint office and stock spaces in Turku, Finland.

Last years have been very busy and successful. Metallcenter is expecting their second stock enlargement to be ready in March 2015, total space being 4100 m2 after this addition.

Metallcenter's core idea is to operate as a partner to their customers and together with the customers develop the supply chain in terms of both delivery times and costs.

Managing Director of Metallcenter Finland Oy, Jari Nurminen, describes the business as follows:

“With the fast changing world and the low-cost manufacturers in Asian countries the metal whole sale business is extremely challenging. Even though the raw material cost fluctuations are significant, we have been able to maintain flexibility and keep the cost structure at a desired level.

By co-operating with our customers and with our suppliers we are continuously developing our processes. In this way we are doing our part in order to get affordable raw materials to the Finnish industry and thus helping.

Ansiokkaasti, sitoutuneesti **ja pitkäjänteisesti**

Vasemmalta Samu Kalliomäki, Riitta Koskinen, Satu Markkula, Helena Hiltunen takana edessä Marita Suikkanen, Anna-Maija Jokela, Maritta Mälkiä, Leena Hannula, Eila Vuola edessä, takana Heikki Vorne ja hänen takana Ada Valtonen,Tanja Korhonen, Ilkka Salohonka, edessä Taru Holmberg ja hänen takana Hanna Lintula, Piia Salminen, Sari Tissari ja hänen takana Juhani Ankelo, edessä Anneli Salo ja hänen takana Miia Mäkinen ja toimitusjohtaja Lasse Vainio.

Lauantaina 11. lokakuuta Seger Oy:n anomuksesta ja Keskuskauppakamarin myöntämät ansiomerkit luovutettiin saajilleen. Tilaisuus pidettiin Uudessakaupungissa Juhlapookissa. Onnittelupuheessaan luovutuksen yhteydessä toimitusjohtaja Vainio kertoi olevansa ylpeä saadessaan antaa ansiomerkit Segeriläisille, jotka ovat toimineet ansiokkaasti, sitoutuneesti ja pitkäjänteisesti omaa työtään ja osaamistaan kehittäen.

Ansiomerkit sai tällä kertaa 23 Segeriläistä, joista paikalla oli 20 henkilöä. Kultaisen elämäntyömerkin yli 30 vuoden vaikuttamisesta työelämässä saivat Juhani Ankelo, Leena Hannula, Taru Holmberg, Anna-Maija Jokela, Pasi Manninen ja Ilkka Salohonka. Heidän lisäkseen yli 10 vuotta yhtäjaksoisesti Segerillä työskennelleenä Keskuskauppakamarin pronssisen ansiomerkin saivat Helena Hiltunen, Samu Kalliomäki, Tanja Korhonen, Riitta Koskinen, Hanna Lintula, Satu Markkula, Maritta Suikkanen, Miia Mäkinen, Maritta Mälkiä, Piia Salminen, Anneli Salo, Sari Tissari, Ada Valtonen, Heikki Vorne ja Eila Vuola.

Merit, commitment and long-term employment

October 11th 2014 was again the time to hand out the Medals of Merit of Finland Chamber of Commerce to those with long-term employment at Seger Oy. When presenting the Medals Lasse Vainio, CEO of Seger Oy, said that he is so proud of the 23 who today received the medals for long-term commitment in developing their work and skills.

OP-Private - paikallista palvelua

Globaalitalouden elpyminen on ennakko-odotusten mukaisesti vuonna 2015 amerikkalaisen kuluttajan harteilla. Euroalueella taloustilanteen odotetaan jatkuvan kokonaisuudessaan heikkona, joskin viimeisimmät signaalit vientisektorilta antavat uskoa tilanteen stabiloitumiseen. Epävarmuus Kiinan talouskasvua kohtaan on lisääntynyt loppuvuoden 2014 aikana. Tästä johtuen suosittelemme omaisuusluokista dollarimääräisiä osakesijoituksia ja matalan luottoluokituksen yrityslainoja, kertoo pankinjohtaja Sami Peura Lounaisrannikon OP:sta. Jos tämä kuulostaa itselle vieraalta tai hankalalta toteuttaa, voi yksilöllistä varallisuudenhoitopalvelua aina hakea paikallisesta Osuuspankista.

OP-Private on palvelukokonaisuus yksilöllistä ja kokonaisvaltaista varallisuudenhoitoa arvostavalle sijoittajalle. Se on kattava ja luotettava vaihtoehto sekä aktiiviselle sijoittajalle, että henkilölle, joka ei itse halua tai ehdi paneutua sijoitusten seuraamiseen ja jatkuvaan päätöksentekoon. Varallisuudenhoidon lisäksi saat OP-Private -palvelun kautta kaikki muutkin pankki- ja vakuutuspalvelut. Ne sisältävät perinteisten pankkipalveluiden lisäksi myös Pohjolan vahinkovakuutuspalvelut sekä muut asiantuntijapalvelut kuten verotus-, asunto- ja lainopilliset palvelut, kertoo Sami Peura.

OP-Private -palvelu perustuu kanssasi yhdessä määriteltyyn yksilölliseen sijoittajaprofiiliin, jonka perusteella saat aktiivisen ja asiantuntevan varallisuudenhoidon omien tavoitteidesi mukaisesti. Mikäli haluat vapauttaa itsesi jatkuvalta markkinoiden seuraamiselta, huolehdimme puolestasi aktiivisesta seurannasta ja päätöksenteosta toimeksiantosi mukaisesti. Jos taas haluat itse hoitaa salkkuasi, tuemme sinua sijoitustesi seuraamisessa ja päivittäisessä päätöksenteossa, sanoo Sami Peura. OP-Private -palvelun avulla saat käyttöösi OP-Pohjola-ryhmän kokeneimpien salkunhoidon ammattilaisten osaamisen. Sijoitustoiminta kattaa maailmanlaajuisesti osake- ja korkomarkkinat sekä vaihtoehtoiset omaisuusluokat. OP-Private -asiakkaana saat käyttöösi myös laajan kansainvälisen yhteistyöverkostomme palvelut, esimerkiksi maailmaan suurimpiin kuuluvien J.P. Morgan Asset Managementin ja Fidelity Internationalin sijoi-tusrahastot.

Asiasta kiinnostuneita Sami Peura neuvoo olemaan rohkeasti yhteydessä paikalliseen Osuuspankkiinsa.

Korihait myötätuulessa

Kuva Pekka Lehmuskallio

Pelit vaikean liigakauden jälkeen ovat jatkuneet 1. divisioonatasolla. Korihait tuli divaripeleihin hyvällä joukkueella ja vahvasti latautuneena tavoitteena pikainen nousu takaisin Korisliigaan. Korihaiden uusi luotsi Jarno Nikula on onnistunut palauttamaan Korihaiden vahvuudet. Ajoittain nähdään entisajan tyyliin onnistunutta ”run and gun” pelaamista. Peli on nopeutunut selvästi ja heittopeliin on panostettu.

Puolustus on ollut liigatasoa. Kun levypallot on hoidettu ”kotiin” kentän kummassakin päässä, ei ole ihme, että tulosta on syntynyt. Ratkaisijoita joukkueessa löytyy nyt paljon jopa nuoremmasta polvesta. Onkin merkille pantavaa, miten hienosti Korihaiden nuoren polven omat kasvatit ovat saaneet peliakaa. Syyskauden saldo 14 voittoa ja yksi tappio antaa uskoa runkosarjan voittoon. Mikään mahdottomuus ei liene, että Korihait onnistuu tavoitteessaan ja nousee ensi kaudeksi takaisin Korisliigaan.

Our basketball team – Korihait – going strong

After a difficult Finnish championships league last year, Korihait has played in the first division league showing extreme commitment and the team is determined to get back to the Championships league. The new coach Jarno Nikula has been able to return the traditional strengths of Uusikaupunki team – for example the run-and-gun type of playing. Defense is of high class and we have won the rebounds at both ends. Also the “junior” players have been able to take responsibility successfully and therefore gained more time/game. By the end of 2014 Korihait gained 14 wins and only one lost game. It is really possible that Korihait reaches their target to play again in the Championships league already the next season.

Kuva Pekka Lehmuskallio

Kuinka me toimimme ja palvelemme

Mission Statement

”Our goal is to deliver exceptional customer service along with the most reliable and innovative products and solutions so our customers can be more successful.”

Ken Wilson

Wilson Tool International® on palvellut asiakkaitaan ympäri maailmaa jo kohta 50 vuoden ajan. Päätuotteemme on ollut alusta alkaen lävistystyökalut, joihin keskitymme edelleen 100%. Tuotekehitys ja yhteistyökumppanuus eri lävistys- sekä taivutuskoneiden valmistajien kanssa takaa, että tuotteet ja innovatiivisuus ovat mukana ajan hermolla. Valikoimastamme löydät suuret määrät laadukkaita varaosia ja lisävarusteita levytyökeskuksiin, särmäyspuristimiin, hyvän palvelun, nopeiden toimitusaikojen sekä teknisen osaamisen tuella. Tuotantotehtaamme sijaitsevat USAssa, Englannissa sekä Kiinassa ja myyntikonttorimme löytyy USAsta, Englannista, Argentiinasta, Ranskasta, Saksasta, Meksikosta, Tanskasta ja Etelä-Afrikasta. Me Wilson Toolilla olemme ylpeitä saadessamme tarjota maailmanlaajuisia ratkaisuja ohutlevyteollisuuden valmistajille, jotka luottavat johtavaan laatuun. Olivat asiakkaamme sitten Pohjois-maissa, Etelä-Australiassa tai Novosibirskissä, löydät meidät sieltä.

Timo Tamminen, Seger Oy:n suunnittelupäällikkö kiteyttää yhteistyön seuraavasti: ”Wilson Tool on toimittanut merkittävän osan käytössämme olevista lävistystyökaluista. Heidän laatu, palvelu, tuki sekä nopea toimitusaika vastaa hyvin meidän vaatimuksia. Hyvän yhteistyön ja tuen avulla, myös vaativimmat erikoistyökalut saadaan nopeasti tuotantokäytöön.”

Wilson Tool International serves customers all over the world with 50 years of experience. The main products are punching tools for CNC machinery, bending machinery in addition to good service, short delivery times and technical support. Where ever you are – Northern countries, Australia or Novosibirsk – we are there, too.

Katsaus

Seger Oy:n **loppuvuoden** 2014 tapahtumiin

Tampereen Alihankintamessuilla oltiin uudella standillä E-hallissa yhdessä URV:n kanssa

Messuilla kävi standillämme paljon nykyisiä ja tulevia yhteistyökumppaneita.

3D -printattuja tarkastustyökaluja käytetään mm. vetomuotojen tarkistukseen.

Mika Väisänen näytti nykytekniikalla peilikuvaa kun Juha Lahtonen viimeisteli kravattiaan messuilla.

Esa mannermaa ja Rauli Heikkinen siirtävät APT puristinta sisälle syyskuussa.

Painavat koneet vaativat aina erikoisnosturit.

Siltanosturi helpottaa kelojen siirtelyssä.

Kelavarastoon saatiin syksyllä Koneen 3 tn siltanosturi.

Laatuosastolla piti PPAP-prosessien kanssa kiireitä koko syksyn.

Talvipäivän seisauksen aikoihin tarvitaan hyvät pihavalot.

Rauli Heikkinen siirtää uutta Prima Power E5 konetta asennukseen.

SG-5 linjan tilalle tulee kaksi stand alone -konetta.

F5 on siirtymässä paikoilleen.

Asennuksessa oleva Prima Power E5 on nykyaikaisinta huipputekniikkaa ja Seger Oy:n 16:sta levytyökeskus.

Tehtaan länsipihalle kulku helpottui uuden liittymän myötä.

Joulu on jo ovella! Raimo Korpi työntää pumppukärryjä.

Joulusanomaa toivat perinteisesti kappalainen Esko Halivaara ja Pohitullin 4. ja 6. musiikkiluokka opettajien johdolla.

Vahvasti ammattilaisia.

Vaadi varallisuudellesi
parasta mahdollista hoitoa
ja käy peremmälle

OP-Privatesta

saat paljon enemmän kuin vain perinteistä varainhoitoa;
kaiken asiantuntemuksen, mitä elämäsi ja perheesi
taloudesta huolehtiminen vaatii.

Kiinnostuitko – varaa aika ja tule tutustumaan
puh. 010 253 9805

Yhdessä hyvä tulee.

Lounaisrannikon OP

SEGER TECHNOLOGIES

Tämä on Seger Oy:n sidosryhmälehti,
joka ilmestyy kaksi kertaa vuodessa.

Lehden toimitus: Lasse Vainio
Paula Vainio
Taitto: Mainostoimisto Grafesko
Painopaikka: Euraprint

www.segertech.com