

Kasvu voimistuu, vienti vetää

Garia – Golfauto

Ruukin Palvelukeskukset

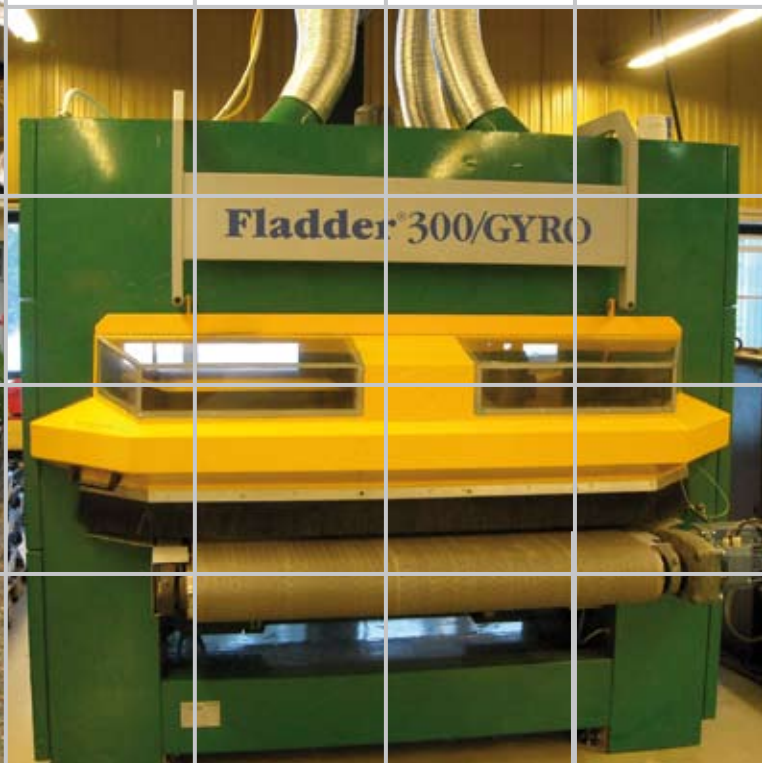
Alihankinta 2010

Rahoitusnäkymät yrityksille

Katsaus Seger Oy:n syksyn 2010 tapahtumiin

SEGER

news





Monet ennustivat nopean taantuman taittuvan nopeaksi nousuksi. Käytännössä tämä näkyi teknologiateollisuuden volyymien palautumisena alkaen vuoden toisella neljänneksellä. Suomen työttömyysprosentti ei noussut tämän laman aikana 8,9 % ylemmäksi vaikka rumempia lukuja odoteltiin. Yritysten vahva talous, osaaminen ja tahto sekä rahoitusmarkkinoiden matala korkotaso pitivät pyörät pyörimässä. Valtiovallan elvytyspäättökset ja oikeat, vaikkakin vaikeat ratkaisut, auttoivat laman yli. Myös Euron arvon aleneminen on auttanut viennin elpymisessä.

Amerikkalainen viikkolehti Newsweek arvioi Suomen maailman parhaaksi maaksi n.100 maan joukosta. Suomi on ollut myös monessa muussa arvioinnissa ”podiumilla”. Nämä arviot koskivat koulutusta, terveyden huoltoa, elämisen laatua, taloudellista vahvuutta ja poliittista ilmapiiriä. Samanaikaisesti eri tahot arvioivat Suomen kilpailukyvyn pudonneen dramaattisesti kansainvälisillä markkinoilla. Tähän lienee ollut syynsä maailmantalouden notkahduksellakin.

Seger Oy:llä lamaa kesti maaliskuusta 2009 aina maaliskuuhun 2010. Liikevaihdon nousu jatkui syyskuuhun asti tasaantuen loppuvuodeksi 2010 asiakkaiden varastojen saavutettua markkinoiden tarpeiden vaatiman tason.

Alkava vuosi näyttää kaikilla luottamusindekseillä mitattuna lupaavalta. Kansantalouden kasvuluvut näyttävät jopa positiivisemmilta kuin mitä ollaan voitu odottaa. Aika näyttää miten odotusten toteutumisen kanssa lopulta käy.

Seger Oy jatkaa kasvuun varautumista. Kone- ja laiteinvestoinnit jatkuvat

Kasvu voimistuu, vienti vetää

aktiivisina alkavana vuonna. Materiaalivirtojen kasvaessa myös lisätilojen tarve on olemassa. Kesään mennessä on suunniteltu olevan valmiina n. 1000 m² lisätilaa.

Ely-keskuksen ja Uudenkaupungin työ- ja elinkeinotoimiston kanssa on käynnissä koulutusprojekti, jossa koulutetaan alalle 40-50 uutta ohutlevyalan ammattilaista. Joulukuussa valmistuneet 6 henkilöä ovat sijoittuneet yrityksessämme soveltuviin tehtäviin.

Alkava vuosi 2011 tulee olemaan haasteita täynnä. Näyttää siltä, että varautumisemme kasvuun, tulevaan positiiviseen haasteeseen, on tulossa vaatimaan käyttöön. Toimintamme on tasapainossa ja vakaalla pohjalla. Lähtökohdat vuodelle 2011 ovat parhaimmat mahdolliset.

Vielä lopuksi. Lunta on taas enemmän kuin tarpeeksi. Ottakaa sukset ja luistimet esiin. Pitäkää huolta kunnosta. Muistakaa ulkoilla ja nauttia talvesta!

Lasse Vainio
toimitusjohtaja

Strong growth, exports increasing

Many suspected that the rapid recession would turn into a rapid economic boom. In practice the volumes in technology industry in Finland were at the same level during the second quarter of 2010 as they were before the recession. The unemployment percentage did not exceed 8,9 %, even though worse figures were expected. Strong economy, know-how and will of the companies and low interest rate in the financing markets kept the wheels rolling. The government actions and right even though some-what hard decisions, helped us through the recession. Also the decreasing value of Euro has helped to increase the exports.

An US magazine Newsweek published an article where Finland was

ranked the best country among the approx. 100 countries. This was not the only ranking made where Finland has been on the “podium”. These assessments have been dealing with education, health care, quality of living, economic strength and political environment. At the same time, some other said that the competitiveness of the Finnish companies has decreased dramatically in the international markets. Also the world recession might have had some impact on this.

We at Seger Oy experienced the recession from March 2009 till March 2010. After the recession the turnover was growing until September and stabilized for the rest of the year 2010 when the stocks at the customers’ reached the level required.

In Finland year 2011 looks very promising with all the measurements describing expectations. The growth of the national accounts seems even better than expected. Time will tell how it goes.

Seger Oy continues to get ready for the growth. During the year 2011 we will invest on machinery and equipment very actively. And when the material flow grows, there is need for more room. By next summer we estimate that we have about 1000 m² more space.

Together with the Centre for Economic Development, Transport and the Environment and the Uusikaupunki employment office, we have an educational project going on, where 40 to 50 new sheet metal part production specialists are trained. Those six who graduated in December have all found a suitable job in our company.

This year will be full of challenges. It seems like our preparing for the positive growth will be utilized by our demanding customers. Our business is in balance and on a solid ground. The basis for the New Year couldn’t be better.

And till the end...there is snow more than enough! Pick up your skis and the skates and go out to have fun. Keep fit – and enjoy!

Lasse Vainio
Chairman & CEO



Garia – Golfauto

Paikallisella UGK:n golfklubilla oli syyskuun alussa yllätys. Pihapiirissä oli nähtävillä Uudessakaupungissa tehty Garia – golfauto. Onpahan mielenkiintoinen laite.

Lähempi tarkastelu näytti, että golfauto on hyvin ”automainen” ratkaisultaan varsinkin alustaltaan, pyöränriputuksiltaan levyjarruineen.

Netistä löytyneen esitteen mukaan auto kulkee 3 kw (n. 4hv) AC-mootorin avulla kiidättaen maksimissaan kaksi henkilöä golfvarusteineen nopeutta 24 km/h. Täysladatuilla 6*8V akuilla pääsee noin 50 km matkan, joka riittää varsinkin golfkentän kiertämiseen erinomaisesti.

Esitteen mukaan Garia LSV, joka on myös liikenteeseen tarkoitettu ja sen mukaan lain vaatimukset täyttävästi varusteltu. Siinä on valot niin edessä kuin takanakin suuntamerkkeineen sekä tietysti turvavyöt. Ajovaloina on xenonit ajan henkeen kulu. Auton maksiminopeus on LSV versiossa 40 km/h.

Kyllä näytti vanhan näköisiltä nuo UGK:n omat golfautot, kun vertasi tähän luksustason Gariaan. Luulisi näin hienolle autolle löytyvän omat markkinansa. Golf-keskuksien lähellä asuvalle varsinkin Garia LSV-malli olisi oiva ratkaisu. Voisi lähteä kotoa golfvarusteissa suoraan kentälle, käyttää autoa golfkentän kiertämiseen ja ajella maitokaupan kautta kotiin.

Ja tämä kaikki vielä luontoystävällisesti sähköllä.



Garia – golf car

At the beginning of September we experienced a surprise at the local UGK golf club; there was a Garia golf car made in Uusikaupunki - what an interesting vehicle it is!

When you look at the golf car more closely, you can see that it is very much a real car like, especially the chassis and wheels with disc brakes.

In the internet you can find the facts: AC motor gives you 3 kw (about 4 horse power), two persons and the golf gear with the speed of 24 km/h, 50 km with full batteries (6 x 8V) – this is quite adequate for one round of golf at a golf course.

According to the brochure there is also a Garia LSV –version for going from place to place even outside the golf course equipped for the normal traffic with front and rear lights and seat belts, of course, maximum speed 40 km/h.

When you compare the old golf cars at our UGK golf course, they look so old out beside this luxurious Garia! You would expect this fine golf car to find the markets of its own; especially those who live next to the golf course this LSV version would suite perfectly. You could play 18 holes and on the way back stop at the crockery store to do your shopping. And all this in environment saving manner!

Nimityksiä

DI Teemu Kääntö on aloittanut Seger Oy:llä kehitysinsinööriä tehtävänään tuottavuuden kehitysprojektit tuotannon eri osaluilla.

Teemu Kääntö, M.Sc., has been appointed as Development Engineer at Seger Oy focusing developing of production productivity.



thtools

Asiakas- kohtaiset, puolivalmiit tuotteet Ruukin palvelu- keskuksista

Ruukin teräspalvelukeskukset tarjoavat erilaisia esikäsittely- ja prosessointipalveluita.

mälle kunkin asiakkaan toiveiden mukaisesti. Terästehtaat toimittavat tuotteita palvelukeskuksiin isoina yksikköinä eli teräskeloina, putkinippuina tai levyinä. Palvelukeskukset pystyvät jatkojalostamaan tuotteita asiakkaiden eri tarpeisiin sopiviksi, kuten arkeiksi, kapeammiksi nauhoiksi, lyhyemmiksi putkiksi tai laserilla muotoon leikatuiksi ja hitsatuiksi eli juuri niihin mittoihin ja muotoihin, jota kukin asiakas tarvitsee.

Ruukin palvelukeskuksissa voidaan myös varastoida varasto-ohjelmaan kuuluvia tuotteita tai asiakkaiden erityistarpeisiin liittyviä tuotteita. Lisäksi keskuksista voidaan toimittaa asiakkaille tuotteita pienemmissä erissä kuin suoraan tehtaalta toimitettaessa, jolloin toimitus on nopeampaa.

Asiakkaan näkökulmasta katsottuna palvelukeskukset tehostavat tuotantoketjua, eikä asiakkaiden välttämättä tarvitse investoida osavalmistukseen. Asiakas voi siis keskittyä ydinliiketoimintaansa ja kokoonpanoon.

Seger hyödyntää Ruukin erilaisia toimitusmahdollisuuksia. Osa Segerin tarvitsemista tuotteista toimitetaan Ruukista suorina tehdastoimituksina. Ns. emokelatoimitukset tulevat Segeriin Ruukin Hämeenlinnan palvelukeskuksesta ja osa tuotteista toimitetaan palvelukeskusten kautta. Näitä kaikkia toimitusmuotoja yhdistelemällä Seger saa maksimaalisen hyödyn Ruukilta.

Palvelukeskustoimituksia hyödynnetään tilanteissa, joissa vaaditaan nopeampaa toimitusaikaa tai silloin, kun toimitusmäärän koko ei mahdollista suoraa tehdastoimitusta. Seger hyödyntää myös niin Ruukin palvelukeskusten laajaa varastovalikoimaa kuin kattavia esikäsittelypalveluitakin. Esikäsittelypalvelujen avulla Ruukki toimittaa Segerille täsmälleen oikean kokoisia materiaaleja. Näin mm. hukkapalojen määrää saadaan pienennettyä.

Seger hyödyntää myös Ruukin asiantuntijoiden laajaa materiaaliasaamista. Yhteistyössä Ruukin asiantuntijoiden kanssa pyritään löytämään aina oikeat materiaalit jokaiseen kohteeseen ottaen huo-

mioon mm. ohutlevyjen lujuus, muovattavuus, liittämiset ja pintakäsittelyt.

Lue lisää Ruukin palvelukeskuksista www.ruukki.fi > Tuotteet ja palvelut

Semi-finished, customer based products from Ruukki Service Centers

Ruukki has built a network of Service Centers to support supplying materials directly from the production plant or from the stock. This network will enlarge Ruukki's service even further to customer solutions. The Service Centers offer different kind of prefabrication services according to the customer's requirements: cutting to required length, laser cutting to certain form or welded to exactly to those measurements and forms as the customer needs.

Ruukki also stores products belonging into the program or customer specified products. The delivery batches can be smaller when sent out from Service Centers and not from the plant, also the delivery time is shorter. From customer's point of view this gives the customers possibility to concentrate on their core business.

Part of Seger Oy's deliveries are dispatched from Ruukki production plant directly, part come from Ruukki Service Centers. When utilizing all different kind of possibilities in deliveries from Ruukki, Seger Oy gets the maximum benefit. When utilizing the prefabrication of Ruukki, also the waste in production will be minimized. Together Seger Oy and the specialists at Ruukki, choose the best possible material to each and every product taking into account the strength, formability, joining and surface treatments.

For more information on the web site: www.ruukki.com

RUUKKI
more with metals

Ruukki on perustanut palvelukeskusten verkoston tukemaan tehdastoimituksiaan ja varastojensa vakiotuotetoimituksia. Teräspalvelukeskusverkosto laajentaa Ruukin palvelutarjontaa yhä pidemmälle ratkaisutoimituksiin. Samalla Ruukki ottaa vastuun asiakkaidensa toimitusketjun tietyistä osasta.

Teräspalvelukeskusten rooli toimitusketjussa on laaja-alainen. Keskukset tarjoavat erilaisia esikäsittelypalveluja ja jatkojalostavat Ruukin tuotteita pidem-

2010 ALIHANKINTA SUBCONTRACTING FAIR • FINLAND

Vuoden merkittävin teollisuuden ammattimessutapahtuma Alihankinta 2010 pidettiin Tampereen Messu- ja Urheilukeskuksessa syyskuussa jo 20. kerran. Kolmipäiväiset Alihankinta-messut esittelevät vuosittain teollisuuden alihankinnan keskeisimmät alueet eli metalli-, elektroniikka-, muovi- ja kumiteollisuutta sekä teollisuuden ICT-ratkaisuja.

Yritykset ovat säilyttäneet Alihankinta-messut vahvasti markkinointisuunnitelmassaan, sillä messut ovat keskeisin paikka verkostoitumiseen ja uusien asiakkaiden sekä muiden sidosryhmien tapaamiseen. Alihankinta-messut ovat olleet monelle yritykselle perinteisesti yksi vuoden tärkeimmistä markkinointitapahtumista. Seger Oy on osallistunut messuille Uudenkaupungin standilla 8 kertaa. Vuosittain Uudestakaupungista on messuille ryhmänä osallistunut 4-6 yritystä. Tänä vuonna mukana olivat myös URV, Novoplastik ja Valmet Automotive Think sähköautollaan. Näyttelyosastolla tuotiin vahvasti esille paitsi yrityksiensä osaamista, niin myös seutukuntamme erinomaista infrastruktuuria, yritysmäynteistä ilmapiiiriä ja hinku-hanketta.

Alihankinta-messut ovat alansa kärkeä Suomessa ja koko Euroopassa. Kävijämäärän mukaan laskettuna Alihankinta on Pohjoismaiden suurin ja Euroopan toiseksi suurin alihankintamessutapahtuma. Näytteilleasettajien lukumäärässä mitattuna se on Suomen suurin teollisuuden messutapahtuma. Kävijöitä messuilla on yleensä yli 15 000 ja näytteilleasettajia noin 900 eripuolilta maailmaa.

Vanhat kollegat Jari Järnstedt, Ari Aho-virta ja Lasse Vainio tapasivat messuilla.



Subcontracting 2010

The most significant professional subcontracting fair was held in September in Tampere for the 20th time. Annually held 3-day-fair presents different fields of subcontracting – metal, electronics, plastic and rubber industries and also the ICT solutions for industries. This fair is one of the most important fairs for subcontractors, it is the place for networking, making new business and to meet other partners. Seger Oy has been on the Uusikaupunki stand for eight times among from four to six other companies. This year we had also Think electric car Valmet Automotive on the stand as “an eye-catcher”. We represented not only our own companies but also the infrastructure and the Uusikaupunki town, who’s support to local and new companies settling in the town is extremely positive.

This year more than 15000 people visited the Tampere Subcontracting Fair and about 900 companies from all over the world presented their know-how to the visitors. When you count by the number of visitors, Tampere Subcontracting fair is the biggest in the Nordic Countries and the second biggest in Europe!



Hiilineutraali-projekti jatkuu.

Paula Vainio kertomassa kiinnostuneille Think-sähköautosta.



Messuilla tavattiin runsaasti eri sidosryhmien edustajia. Tässä asiakkaan edustajia ABB Drivesilta.



Kimmo ja Juha voittivat naapuriständin pilkkikisassa pipot.

Seppo Ylä-Himanka, Kimmo Tähtinen ja Ilkka Salohonka olivat Paula Vainion kanssa perusryhmitksemme messuilla.

Uudenkaupungin näyttelyosastolla oli runsaasti kävijöitä.

Maailmantalouden kuva on euroalueen velkakriisistä huolimatta varsin myönteinen ja syksyn aikana puheet kaksoistaantumasta ovat jääneet taakse. Mm. OP-Pohjola -ryhmän ekonomistit ennustavat, että euroalueen talouskasvu on riittävää, jotta EKP voisi alkaa valmistautua luopumaan ennätysalhaisesta ohjauskorosta vuoden jälkipuoliskolla. Lyhyet korot nousivat pohjatasoltaan vuoden 2010 aikana 0,3 - 0,4 prosenttiyksikköä. Nousu jää kuitenkin tänä vuonna vähäiseksi ja saa selvemmin vauhtia vasta vuoden 2012 aikana.

PK-yritysten rahoitusnäkymiä Suomessa

Viime vuonna alkoi voimakas yritysluottojen kysynnän elpyminen. Finanssialan Keskusliiton lokakuussa julkaiseman barometrin mukaan myös kotitalouksien luotonottohalukkuus on kasvussa. Merkillä pantavaa on, että yritysten investointihalukkuus on edelleen vähäistä. Tuotannon kasvu on kuitenkin lisännyt käyttöomaa kysyntää ja taantumasta toipuvat yritykset huolehtivat nyt aikaisempaa paremmin kassavarojensa riittävydestä.

Jo vuoden 2007 alussa – siis ennen finanssikriisin alkua – käynnistyi pankkien vakavaraisuuslaskennan muutos, joka on jo vaikuttanut pk-yritysrahoituksen toimintamalleihin. Luoton myöntämisessä ja luottoriskien hallinnassa käytetään keskeisenä päätöskriteerinä asiakkaiden luotoluokituksia. Näitä laadittaessa arvioidaan vanhaan tapaan tulos- ja tasehistoriaa ja ennusteita. Nyt lisänä on myös kvalitatiivisten tekijöiden arviointi. Niihin kuuluvat mm. yrityksen johdon kompetenssi (alan tuntemus, laatujohto, markkinointi ja myynti, riskijohtaminen ja informaatiopolitiikka). Lisäksi yritystä arvioidaan alansa kilpailutekijöiden kuten markkinaosuuden ja erilaisten sidonnaisuuksien pohjalta.

Käytännön vaikutukset ovat selvästi näkyvissä. Korkomarginaalien hajonta on lisääntynyt ja kovenanttien eli sopimusvakuuksien käyttö yleistyy koko ajan. Yritysjärjestelyt edellyttävät poikkeuksetta turvallisen omavaraisuusasteen ylläpitoa ja se antaa markkinoilla lisätilaa pääomasijoittajille. Pääomavaatimusten

kiristyminen kaventaa pankkien liikkumavaraa rahoittajana, mikä käytännössä estää ulkomaisten pankkien paluun suomalaiseen pk-yritysrahoitukseen.

Yritysluottojen korkomarginaalien kehityssuunta on yleisellä tasolla nouseva. Euroopan pankkivalvojen komitea (CEBS) julkaisi viime vuoden joulukuussa analyysinsä kiristävän sääntelyn vaikutuksista pankkien vakavaraisuuteen ja rahoitusrakenteeseen. Koska erot yksittäisten pankkien välillä ovat huomattavia, marginaaleihin kohdistuvat nousupaineetkin vaihtelevat. Sääntelyn johdosta, mutta myös finanssikriisin säilyttäminä pankit ovat joutuneet pidentämään tukkumarkkinarahoituksensa aikajännettä sekä kasvattamaan likviditeettipuskureita. Tämän vaikutus asiakasrahoitukseen on samansuuntainen – marginaalit nousevat.

*Juha-Pekka Nieminen
toimitusjohtaja
Vakka-Suomen Osuuspankki*

Focus on financing small and medium sized companies in Finland

Global economic picture is quite positive in the euro area, in spite of the financial crisis and the talk of double recession is left behind during this fall. The economists of OP-Pohjola Group predict that in the euro area economic growth is adequate enough so that the ECB could begin to prepare to abandon the too low interest rate during the second half of the year. The short term interest rose 0.3 to 0.4 percentage points from the bottom level during the year 2010. However, this year, the increase will be limited and shall not be more during the year 2012.

Last year we noticed the recovery of demand for company loans. Financial barometers published in October show that also the demand for household loans was increasing. It should be noted that will to invest is still limited in the companies. Production growth has, however, added the demand for working capital and com-

panies that have survived recession take better care of their liquidity.

Already at the beginning of the year 2007 - that is before the financial crisis - started the new regulation of capital and liquidity standards of the banks, which has already had an effect on small and medium size companies. When giving loans and managing the risks, the basis for decision making is the customer's credit ratings. When these are estimated we traditionally use balance history and predictions. Now must also the qualitative factors be assessed. They include, among other things, the management's over all business competence (know-how on the industry, quality management, marketing and sales, risk management and information policy). In addition, the company shall be assessed on the basis of their competitive factors.

Effects in practice are clearly visible. Dispersion of the interest margins has increased and covenants are used more often. Leveraged changes in the ownership of the companies require strong equity ratio and that will provide possibilities to capital investors in the market. The tight requirements for the capital reduces possibilities of the bank as an financier. This also will in practice block foreign banks coming back to finance small and medium size companies.

Interest margin trend of the company loans in the common level is getting higher. The Committee of the European Banking Supervisors (CEBS) published in December an analysis on effects on regulations of solidity and investment structure of the banks. Because the differences between the individual banks are considerable, the pressure for the margins vary. As a result of the regulations, but also due to the financial crisis, the banks have had to extend the maturity of their funding from financial markets, as well as increase the liquidity buffer. This effects to the customer as higher margins.

*Juha-Pekka Nieminen
Managing Director
Vakka-Suomen Osuuspankki*



VAKKA-SUOMEN

Osuuspankki

Katsaus Seger Oy:n

syksyn 2010 tapahtumiin

Korihait vetäytyi joulutauolle
Korisliigan viidentenä.

Valmentaja Petri Helminen
ja päävalmentaja Tom Westerholm pohtivat Korihaiden
pelikuvioita.

Uusi typpinestesäiliö
valmistui.



Nuoriherra Salonen 7.10.2010
ensivisiitillä
tehtaalla.

Lawrence Wright on
Korihaiden
pistekuningas.



Työkaluhuolto sai uuden
Grade-jyrsimen.

Uutta tekniikkaa Suomessa
-Fladder jäysteenoistolaite.

Raskaiden koneiden siirtoon
käytetään rullia.



Paula pääsi koeistumaan
Garian UGKn kentällä.

Retuperän VPK vastasi Crusell-viikon
alkupuhalluksesta kesällä 2010.

Amada combilaser antoi tietä.

Finn-Power no10 tuli Amadan tilalle.



Uusi Saab 9-5
ensiesiteltiin
alkusyksystä.

Pukuhuonetiloja
kasvatettiin 24
paikalla.

Jani Laikkoja Finn-Powerilta
oli asentamassa uusinta F-Pt.

Neljäs Jetcam sai tuotan-
nossa uuden sijoituspaikan.

Pohitullin koulun musiikki-
luokkalaiset ja kappalainen
Esko Halivaara toivat
joulutunnelman.



Rekrykoulutuksesta
valmistui uusia työnteki-
jöitä sekä Seger Oyille että
Seger Automation Oyille.

CNC-koneille on koulutettu
lisää käyttäjiä täsmä- ja
rekrykoulutuksella.



Uudenkaupungin kaupunki

PI 20, 23501 Uusikaupunki
Puh. (02) 845 151
uusikaupunki.fi